Estudio de Viabilidad Economica

|  |  |
| --- | --- |
| **Costos de Produccion Mensual (En Pesos Argentinos)** | |
| **Costos Variables:** | |
| Kit Raspberry Pi 3 B + Plus: | 9.401 |
| Sd Card 64 gb | 2000 |
| Wired keyboard | 1000 |
| External Hard Drive | 3000 |
| Portable Screen | 2000 |
| RFID RC 522 | 500 |
| RTL-SDR | 3500 |
| Wireless module | 1500 |
| Battery | 5000 |
| Powered USB hub | 2500 |
| Fans | 1500 |
| Briefcase | 2000 |
| **Total costos variables** | 33.901 |
| **Costos Fijos:** | |
| **Total Costos Fijos** | 0 |
| **Total Costos (Fijos + Variables)** | 33.901 |

A pesar de que el total es de 33.901, todo lo comprado es nuevo, por lo tanto, si quisiéramos **comprar materiales usados para reciclar, el precio bajaría a 20.000 $**

Nuestros kits los podríamos vender a 25.000, ya que, además de ser un kit especializado para la ciberseguridad también cumpliría una función de una “Whitebook” (una netbook personalizable), por lo tanto, se podría mejorar con el tiempo.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Producto** | **Precio de Venta Unitario** | **Cantidad de producción mensual** |
| SecurityKit | 25.000 | 4 |

|  |
| --- |
| **El Ingreso de ventas mensuales es de:** 25.000 X 4 = 100.000 |
| **El resultado económico es de:** 25.000 – 20.000 = 5.000 |

Dejando en claro estas tablas las cuales se muestran arriba, creemos que la viabilidad de nuestro producto, económicamente hablando, es no mucho más que sencillo ya que con simplemente tener la raspberry que mayormente viene con una tarjeta SD disminuye el costo, lo cual haría de su fabricación más rápida y concisa.